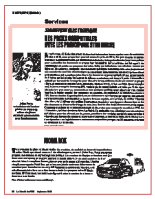
LA volonté DES PME



N° et date de parution : 687 - 01/09/2009
Diffusion : 20000 Page : 38
Périodicité : Mensuel Taille : 95 %
LAVOLONTeDES_687_38_305.pdf 273 cm2
Site Web : http://www.cgpme.fr/

PRESS INDEX

SIGNATURE ÉLECTRONIQUE

DES PACKS COMPATIBLES AVEC LES PRINCIPAUX STANDARDS

DR

Julien Stern, cofondateur et directeur général de Cryptolog. *« Nous récupérons des clients qui nous disent: ça ne fonctionne pas ».*

Actuellement, 43 % des documents et courriers entrant dans les entreprises sont dématérialisés. D'ici à 2010, cette proportion pourrait atteindre près de 80 %. De quoi booster le marché français de la dématérialisation, qui s'étend des solutions de stockage des données jusqu'aux systèmes pour authentifier les documents et assurer leur inviolabilité. Sur ce créneau, qui fait appel à des technologies de pointe en constante évolution, l'offre est balbutiante. Les solutions ne sont pas légion et, bien souvent, inadaptées aux demandes spécifiques des entreprises. « *Les professionnels sont en recherche aussi bien de technologies que de conseils; nous récupérons des clients qui nous disent: ça ne fonctionne pas* », explique Julien Stern. Ce docteur en cryptographie de 34 ans, expert auprès de l'Institut européen pour les normes de télécommunications, sait de quoi il parle. À force d'être sollicité par le monde de l'entreprise pour résoudre leurs problèmes, il a fini par monter sa propre affaire, en association avec son frère, Alexandre, diplômé d'HEC. C'était en 2001. Quatre ans plus tard, la jeune entreprise innovante (JEI), repérée par le comité Richelieu et aidée par Oséo, signe ses premiers gros contrats commerciaux avec quelques sociétés ayant pignon sur rue, comme Ingenico, le leader mondial des terminaux de paiement, ou l'opérateur de télécommunications SFR. Pour ce dernier, Cryptolog fabrique une architecture informatique qui supprime les contrats commerciaux sous format papier. Le système livré est capable, sans préavis, de vérifier l'identité d'un client, de lui délivrer un certificat électronique, de générer une signature électronique au bas d'un document et d'assurer l'archivage du tout. Avec l'entrée d'un fonds d'investissement au capital, Cryptolog se prépare en ce moment à changer de dimension pour attaquer le marché des PME. Ses 15 membres, qui donnaient jusqu'alors la priorité à la recherche et au développement de solutions sur mesure pour des clients haut de gamme, peaufinent des modules standards ayant vocation à répondre aux besoins des petites et moyennes entreprises. Le défi est de taille, car la *start-up* tient à sa réputation: ses logiciels seront notamment compatibles avec plus de 50 standards différents en circulation sur le marché.

www.cryptolog.com

Copyright (La Volonte des PME)
Reproduction interdite sans autorisation